Пример расчёта — напитки и соки

Сравнение двух схем для одного и того же клиента.

Пример клиента: бренд соков. 30 паллет на хранении · 200 заказов B2C/мес, в среднем 3 короба на заказ · хрупкий груз (стекло) · без доп. упаковки (заводская тара) · зона доставки 2 (38 ₪).

Компонент	Расчёт	Сумма
СХЕМА 1 — FLAT		
Хранение + Pick & Pack	30 × 199 ₪	**5 970 ₪**
Итого Схема 1 (без доставки)		**5 970 ₪**
СХЕМА 2 — PAY-AS-YOU-GO		
Хранение	30 × 79 ₪	**2 370 ₪**
Pick & Pack — база	200 × 10 ₪	**2 000 ₪**
Pick & Pack — доп. короба	200 × 2 × 3 ₪	**1 200 ₪**
Надбавка за хрупкость	200 × 3 × 3.5 ₪	**2 100 ₪**
Погрузка на доставку	200 × 10 ₪	**2 000 ₪**
Итого Схема 2 (без доставки)		**9 670 ₪**
ОБЩЕЕ ДЛЯ ОБЕИХ СХЕМ		
Доставка (зона 2)	200 × 38 ₪	**7 600 ₪**
Схема 1 + доставка — итого		**13 570 ₪**
Схема 2 + доставка — итого		**17 270 ₪**

В этом примере Схема 1 (Flat) дешевле на 3 700 ₪ в месяц (без НДС, без учёта доставки — разница та же и с доставкой).

Не включено: НДС · приёмка новой партии (≈35–40 ₪/паллета, разово) · перевес свыше 10 кг · киттинг (3 ₪/набор) · стикер импортёра (по запросу) · возвраты (15 ₪/заказ). Оценка не является офертой.